

Op weg naar een succesvolle Spar-winkel in **7** stappen

1 LOCATIE, LOCATIE, LOCATIE

Samen zoeken we naar de perfecte plek voor jouw Spar-supermarkt. Heb je zelf al een locatie op het oog? Fijn, dan maken we meteen een marktstudie op!

Goesting om zelf een Spar-winkel te openen? Ik help je graag op weg! In 7 stappen begeleiden mijn team en ik je van concept tot rendabele buurtwinkel.

2 WINKEL-INRICHTING OP MAAT

We schetsen, organiseren en richten jouw zaak in samen met onze technische experts en volgens onze succesvolle winkelformule.

3 JOUW BUSINESS PLAN

Samen met de financiële experts van Spar voorspel je de kosten en – vooral – de opbrengsten van jouw winkel.

4 DE KNEEPJES VAN HET VAK

Een supermarkt uitbaten, dat moet je leren. In functie van jouw eigen kennis loop je 3 à 7 maanden lang stage bij je toekomstige collega's. Zo krijg je opleiding op jouw maat.



6 DE GROTE DAG

De opening van jouw eigen Spar-winkel – inclusief lanceringscampagne.

5 COMMERCIEEL PLAN

Samen met ons team van marketeers bekijken we hoe jouw zaak en alle Spar-winkels in de markt worden gezet.

7 PERSOONLIJKE OPVOLGING

Ook na de opening van jouw winkel staan we voor je klaar met commerciële, organisatorische en financiële raad.

